



UNIVERSIDADE FEDERAL RURAL DO RIO DE JANEIRO
DECANATO DE ENSINO DE GRADUAÇÃO
DEPARTAMENTO DE ASSUNTOS ACADÊMICOS E REGISTRO GERAL
DIVISÃO DE REGISTROS ACADÊMICOS
PROGRAMA ANALÍTICO

DISCIPLINA OPTATIVA

CÓDIGO: TH 723	DIREITO INTERNACIONAL DO COMÉRCIO
CRÉDITOS: 02 (2T-0P)	Cada Crédito corresponde à 15h/aula

INSTITUTO DE CIÊNCIAS HUMANAS E SOCIAIS

DEPARTAMENTO DE CIÊNCIAS JURÍDICAS

OBJETIVOS DA DISCIPLINA:

Gerais:

Ministrar conhecimentos básicos sobre as normas e instituições jurídicas da sociedade internacional, assim como sobre os princípios e leis que solucionam os conflitos de Direito Internacional do Comércio.

Específicos:

- a) Estudar as fontes da Lex Mercatoria, sua origem e função, assim como aprofundar o estudo dos instrumentos do comércio internacional;
- b) Fornecer os elementos de análise e compreensão que possibilitem ao aluno resolver problemas de repercussão internacional, de acordo com o direito positivo pátrio e tratados internacionais pertinentes;
- c) Dar diretrizes sobre a utilização das fontes de direito estrangeiro.

EMENTA:

Aspectos Introdutórios à Disciplina. O Marco Jurídico das Relações Financeiras Internacionais. O Marco Jurídico das Relações Comerciais Internacionais. Os Contratos internacionais do comércio. Cláusulas dos Contratos Internacionais do Comércio. Execução dos Contratos Internacionais do Comércio.

CONTEÚDO PROGRAMÁTICO:

Unidade I – Aspectos Introdutórios à Disciplina.

- 1.1. Conceitos e fontes do Direito Internacional do Comércio.
- 1.2. O Sistema Econômico Internacional.
- 1.3. A Lex Mercatoria.

Unidade II – O Marco Jurídico das Relações Financeiras Internacionais.

- 2.1. O Sistema Financeiro Internacional Público.
- 2.2. Os Mecanismos Financeiros Internacionais de Assistência Monetária.
- 2.3. O Sistema Financeiro Internacional Privado.
- 2.4. Os Novos Instrumentos Financeiros Internacionais.

Unidade III – O Marco Jurídico das Relações Comerciais Internacionais.

- 3.1. O Sistema Comercial Internacional.
- 3.2. Do GATT à OMC.
- 3.3. OMC: princípios, estrutura dos Acordos (GATT, GATS, TRIPS), sistema de solução de

controvérsias, Rodada de Doha.

3.4. A Conferência das Nações Unidas Sobre Comércio e do Desenvolvimento (UNCTAD).

3.5. Princípios Básicos e Cláusulas Padrão dos Acordos Comerciais Internacionais.

3.6. Os Acordos de Integração às Zonas de Livre Comércio: a União Européia, o NAFTA, o Mercosul, ALCA.

Unidade IV – Os Contratos Internacionais do Comércio.

4.1. Definição: aspectos econômicos e jurídicos.

4.2. O Estado nos Contratos Internacionais.

4.3. Classificação dos Contratos Internacionais do Comércio.

4.4. A Uniformização das Práticas Negociais e Contratuais.

4.5. A Possibilidade de uma Teoria Geral e o Problema dos Ordenamentos Internos (Nacionais).

4.6. A Formação e a Negociação dos Contratos Internacionais do Comércio.

Unidade V – Cláusulas dos Contratos Internacionais do Comércio.

5.1. Obrigação e Responsabilidade das Partes.

5.2. Aspectos Fiscais e Implicações Financeiras.

5.3. Força Maior e Hardship.

5.4. Jurisdição e Lei Aplicável.

5.5. Rescisão e outras formas de Extinção.

5.6. Cláusula Arbitral.

Unidade VI – Execução dos Contratos Internacionais do Comércio.

6.1. A Força das Relações Negociais.

6.2. Os Prazos e suas conseqüências.

6.3. Garantias.

6.4. O Pagamento: modalidades e moedas.

6.5. Conseqüências da Inexecução.

BIBLIOGRAFIA BÁSICA:

BASSO, Maristela. Contratos internacionais do comércio. 3.ed. Porto Alegre: Livraria do Advogado, 2003.

PEREIRA, Ana Cristina Paulo. Direito Internacional do Comércio. Rio de Janeiro: Lumen Juris, 2004.

STRENGER, Irineu. Contratos Internacionais do Comércio. 4.ed. São Paulo: LTr, 2004.

THORSTENSEN, Vera. Comunidade Européia: Líder do comércio internacional. São Paulo: Aduaneiras, 2002.

TIMM, Luciano Benetti. Direito do Comércio Internacional. Rio de Janeiro: FGV, 2008.

BIBLIOGRAFIA COMPLEMENTAR:

AMORIM, Edgar Carlos de. Direito Internacional Privado. 10.ed. Rio de Janeiro. Forense, 2009.

BAPTISTA, Luiz Olavo. Contratos internacionais: uma visão teórica e prática. São Paulo: Saraiva, 1994.

BAPTISTA, Luiz Olavo (org). Normas de Direito Internacional. 3.t. São Paulo: LTr. 2007

BRITO, Maria Helena. Direito do Comércio Internacional. Coimbra: Almedina, 2001.

CASTRO, Amílcar. Direito Internacional Privado. 6 ed. Rio de Janeiro: Forense, 2005.

DINIZ, Maria Helena. Lei de Introdução ao Código Civil Interpretada. 13.ed. São Paulo. Saraiva, 2007.

DOLINGER, Jacob. Direito Civil Internacional. Rio de Janeiro: Renovar, 1997.

DOLINGER, Jacob. Direito Internacional Privado. Rio de Janeiro. Renovar, 2008.

DOLINGER, Jacob e TIBURCIO. Carmem. Direito Internacional Privado: Arbitragem Comercial Internacional. Rio de Janeiro: Renovar, 2003

DOLINGER, Jacob; TIBÚRCIO, Carmen. Vade-Mecum de Direito Internacional Privado. Rio de Janeiro: Renovar, 2002.

MIRANDA, Francisco Cavalcanti. Pontes de. Tratado de direito internacional privado. 30v. São Paulo: Bookseller, 2002.

RECHSTEINER, Beat Walter. Direito Internacional Privado – Teoria e Prática. 12.ed. São Paulo. Saraiva, 2009.

RODAS, João Grandino (coord.). Contratos Internacionais. 3.ed. São Paulo: Revista dos Tribunais, 2004.

SABA, Sérgio. Comércio Internacional e Política Externa Brasileira. Porto Alegre, Livraria do Advogado Editora, 2002.

STRENGER, Irineu. Direito do Comércio Internacional e Lex Mercatoria. São Paulo: LTr, 1996.

THORSTENSEN, Vera. OMC, Organização Mundial do Comércio: As regras do comércio internacional e a rodada do milênio. São Paulo: Aduaneiras, 1999.

THORSTENSEN, Vera; JUNK, Marcos S. (orgs). Brasil e os grandes temas do Comércio Internacional. São Paulo: Aduaneiras: 2005.

VALLADÃO, Haroldo. Direito internacional privado. 3v. 5. ed. Rio de Janeiro: Freitas Bastos, 1980.